

Welk traject volgt op uw aanvraag?

Prekwalificatie

Vóór elke aanbesteding en op basis van een marktstudie wordt een lijst van leveranciers opgesteld. We zijn vooral op zoek naar financieel sterke leveranciers die bijzondere aandacht besteden aan de economische afhankelijkheids- en veiligheidsaspecten en die ons oplossingen voorstellen die kunnen bijdragen tot de ambities van BNP Paribas Fortis op het vlak van kwaliteit, innovatie en duurzame ontwikkeling.

In welbepaalde gevallen kan een vereenvoudigd aankoopproces plaatsvinden dat rechtstreeks leidt tot een bestelbon (Purchase Order – PO) waarvoor de [Algemene Aankoopvoorwaarden](#) van BNP Paribas Fortis van toepassing zijn.

Offerteaanvraag

Wanneer we een aanbesteding uitschrijven, vragen we u om uw profiel op ons platform [OneProcTool/Ivalua](#) aan te vullen en een geheimhoudingsverklaring (Non-disclosure Agreement, NDA) te aanvaarden. U ontvangt ook de regels die u tijdens het hele proces moet naleven.

Vervolgens vragen we u om ons uw offerte te bezorgen met alle details over de inhoud, de kwaliteit, de contractuele clausules, de milieunormen en alle aanverwante commerciële aspecten.

Daarna worden alle offertes beoordeeld.

Beslissing

Op basis van de evaluatie van alle voorstellen worden de leverancier(s) geselecteerd onder voorbehoud van afsluiting van het overeenkomstige contract.

Contractualisering

Onze contracten worden aangemaakt op basis van onze interne modellen en worden gedeeld op het moment van de offerteaanvraag.

Opvolging van de relatie

Na de contractualisering voeren we een governance in om het evenwicht van de relaties te garanderen.

